

Customer Acquisition Machine

CAM

Mehr Neukunden. Weniger Aufwand. Ein System.

Das vollständige B2B-Akquise-System

Die Customer Acquisition Machine (CAM) ist das All-in-One-Tool für systematische Neukundengewinnung im B2B-Bereich. Von der Lead-Recherche über die KI-gestützte Website-Analyse bis zum personalisierten Anschreiben — alles in einem einzigen System. Kein Tool-Chaos, kein manuelles Zusammensuchen. Einfach starten und Neukunden gewinnen.

1.600+

Leads importierbar

Firmendaten auf Knopfdruck

7 Sek.

KI-Analyse

Website-Check mit Score 0-100

360°

Akquise-Prozess

Finden | Analysieren | Abschließen

Für wen ist die CAM?

Vertriebsleiter & Außendienst

Agenturen & Dienstleister

KMU als Salesforce-Alternative

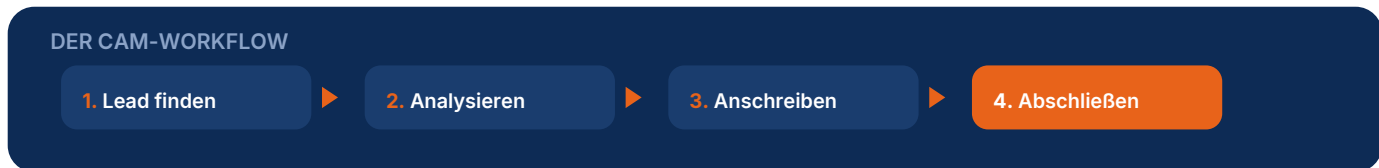
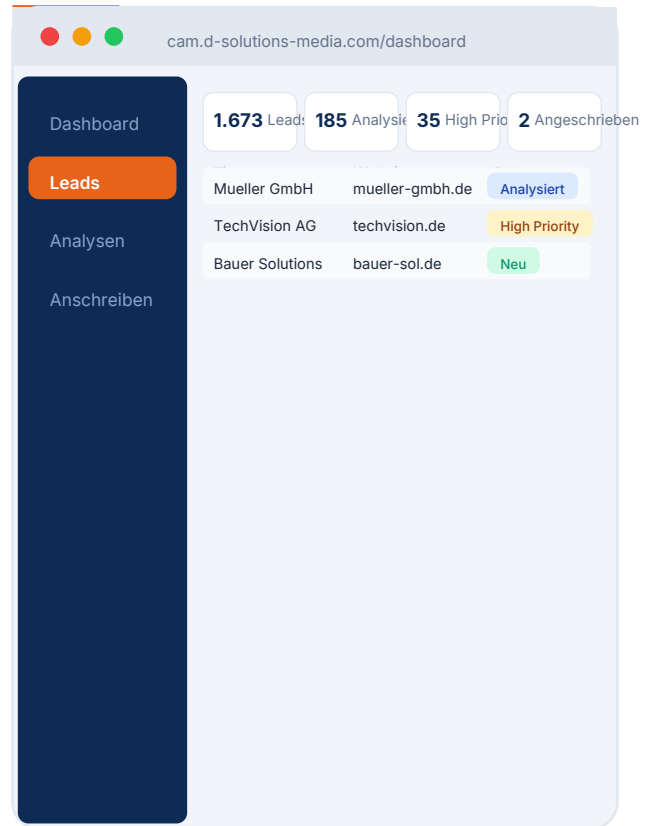
> Demo jetzt testen: cam.d-solutions-media.com

Was die CAM kann

Sechs leistungsstarke Module — nahtlos integriert in einem System.

- 01 Lead-Sammlung**
 Automatischer Import von Firmendaten, GPS-Umgebungssuche, CSV-Import. 1.600+ Leads in Sekunden.
- 02 Website-Check**
 KI-Analyse jeder Lead-Website: SEO, Performance, Technik — Score 0–100. Sofort sichtbar, wo Bedarf besteht.
- 03 Anschreiben-Generator**
 Personalisierte Verkaufsmails per KI, basierend auf der Website-Analyse. Kein Copy-Paste.
- 04 Kundenkontaktplaner**
 Follow-up-Sequenzen, Wiedervorlage, Aktivitäten-Log. Kein Lead geht verloren.
- 05 Auto-Pilot**
 Automatisierte Workflows: Analysieren, Anschreiben, Nachfassen — im Hintergrund.
- 06 CRM & Statistiken**
 Conversion-Tracking, Kanban-Pipeline, Branchenauswertung, KPIs auf einen Blick.

LIVE-DASHBOARD VORSCHAU



VERGLEICH

Warum CAM statt klassischem CRM?

Die CAM wurde speziell für Akquise entwickelt — nicht als CRM umfunktioniert.

	CAM	Salesforce	Pipedrive
KI-Website-Analyse	Integriert	Nicht verfügbar	Nicht verfügbar
B2B-Lead-Import	1.600+ automatisch	Manuell / Zukauf	Nur manuell
Auto-Anschreiben	KI-personalisiert	Nicht verfügbar	Nicht verfügbar
On-Premise Option	Ja	Nein (nur Cloud)	Nein (nur Cloud)
Einrichtungsaufwand	Sofort startklar	Monate + Berater	Tage bis Wochen
Preis-Leistung	Hervorragend	Hoch (Enterprise)	Gut (aber limitiert)

LIZENZMODELLE

Drei Wege zur CAM

Preise auf Anfrage — individuell nach Unternehmensgröße und Anforderungen.

SaaS / Cloud

Direkt startklar, monatlich kündbar.
Hosting und Updates inklusive.

On-Premise

Installation auf eigenem Server. Volle
Datenkontrolle und Compliance.

Source-Code-Lizenz

Kompletter Quellcode, White-Label
möglich, eigene Anpassungen.

Jetzt starten

Testen Sie die CAM oder sichern Sie sich die Source-Code-Lizenz.

[Demo anfragen](#)

[Source-Code-Lizenz anfragen](#)

JETZT TESTEN

[cam.d-solutions
-media.com](mailto:cam.d-solutions@-media.com)



Kontakt

E-Mail: dirk@d-solutions-media.com

Telefon: +49 176 40566667

Web: d-solutions-media.com/cam

D-SOLUTIONS
MEDIA

Leipzig | Deutschland